

Персональный

Исходный

Код

КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ

1

«ЛИЧНАЯ ПРОДУКТИВНОСТЬ»



БЛОК 1

Запрос клиента. Анализ поставленных целей и будущих вызовов

БЛОК 2

Диагностика ПИК

IQ

EQ

VQ

БЛОК 3

Результат диагностики

БЛОК 4

Сопоставление запроса (Цели) и результатов Диагностики ПИК

БЛОК 5

Разработка сценария для достижения цели:

- Стратегический анализ
- Стратегическое планирование
- Сценарии
- Разработка индивидуальных алгоритмов под выбранный сценарий

БЛОК 6

Сопровождение сценария. Внедрение индивидуального алгоритма

РЕЗУЛЬТАТ

- **Повышение личной продуктивности и качества жизни от 70 до 300%**



Гарантийное обслуживание
до 1 года



БЛОК 1

Запрос клиента. Анализ поставленных целей и будущих вызовов

БЛОК 2

Диагностика ПИК

IQ

EQ

VQ

БЛОК 3

Диагностика стиля управления.
Определение ведущего стиля

БЛОК 4

Разработка индивидуальных алгоритмов для развития дополнительных стилей управления

БЛОК 5

Внедрение индивидуальных алгоритмов.
Развитие навыков дополнительных стилей управления

БЛОК 6

Сопровождение индивидуальных программ до результата

РЕЗУЛЬТАТ

- Повышение личной продуктивности от 70 до 300%
- Улучшение качества и результативности управления от 70 до 300%



Гарантийное обслуживание
до 1 года



БЛОК 1

Запрос клиента. Анализ поставленных целей и будущих вызовов

БЛОК 2

Диагностика ПИК

IQ

EQ

VQ

БЛОК 3

Результат диагностики

БЛОК 4

Сопоставление запроса (Цели) и результатов Диагностики ПИК

БЛОК 5

Адаптация сотрудника

РЕЗУЛЬТАТ

на **50%** больше показатель удержания персонала, чем в организациях без диагностики ПИКа

69% сотрудников, прошедших хорошую адаптацию, работают в компании не менее трех лет

20% сотрудников демонстрируют более продуктивное взаимодействие с руководством, если для них проводят программы по адаптации



БЛОК 1

Определение целей собственника
бизнеса, CEO, HR

БЛОК 2

Диагностика ПИК Команды:

- IQ EQ VQ навыки
- Наличие деструктивных программ (EQ KILLERS)
- Стиль управления и взаимодействия

БЛОК 3

Результат диагностики
(Индивидуальные заключения)

БЛОК 4

Сопоставление цели собственника и ПИКа Команды.
Определение времени для достижения
намеченных целей

БЛОК 5

Рекомендации для повышения ПИКа Команды

РЕЗУЛЬТАТ

- Оценка потенциала Команды в IQ VQ EQ скилах
- Стратегическое планирование роста
и развития Команды

«ПРОГРАММА ПОВЫШЕНИЯ СТРЕССО-УСТОЙЧИВОСТИ ПИКА КОМАНДЫ»

Профилактика и восстановление после эмоционального и профессионального выгорания



БЛОК 1

Индивидуальная диагностика уровня эмоционального и профессионального выгорания

БЛОК 2

Разработка индивидуальных алгоритмов для восстановления ресурсов EQ

БЛОК 3

Внедрение индивидуальных алгоритмов

РЕЗУЛЬТАТ

- Снижение уровня тревожности и раздражительности
- Восстановление Ресурса
- Улучшение физического и эмоционального здоровья и настроения
- Обретение новых стратегий коммуникации с коллегами, партнёрами и командой
- Навыки быстрого снятия и преобразования стресса активация интуитивного потенциала



БЛОК 1

Определение целей собственника
бизнеса, CEO, HR

БЛОК 2

Диагностика ПИК Команды:

- IQ EQ VQ скилы
- Наличие деструктивных программ (EQ KILLERS)
- Стиль управления и взаимодействия

БЛОК 3

Результат диагностики
(Индивидуальные заключения)

БЛОК 4

Сопоставление цели собственника и ПИКа Команды.
Определение времени и для достижения
намеченных целей

БЛОК 5

- Стратегический анализ
- Стратегическое планирование
- Разработка сценария
- Разработка индивидуальных алгоритмов

БЛОК 6

Внедрение индивидуальных алгоритмов
Сопровождение до результата

РЕЗУЛЬТАТ
Для CEO

- Правильно определять финансовые цели и планировать развитие бизнеса
- Получить повышение прибыли компании от 30%, а также воплотить планы по развитию и расширению этого бизнеса

РЕЗУЛЬТАТ
Для HR-DI

- Выстраивать эффективные способы коммуникаций в команде от 30 до 70%
- Разумно распределять нагрузку внутри команды
- Рационально планировать цели и задачи
- Быстро понимать и исправлять причины ошибок
- Активировать и закреплять алгоритмы побед
- Эффективно проводить совещания, переговоры и мозговые штурмы
- Формировать команду, работающую слажено и продуктивно

РЕЗУЛЬТАТ
Для Команды

- Повышение продуктивности в 3-5 раз
- Повышение темпоритма выполнения задач и командного взаимодействия
- Здоровая гармоничная атмосфера в коллективе и взаимная поддержка
- Идейная инициатива и взаимопонимание



Гарантийное обслуживание
От 3 месяцев до года



БЛОК 1

Определение целей собственника бизнеса или инвестора

БЛОК 2

Диагностика: ПИК бизнеса. ПИК SEO. ПИК команды

БЛОК 3

Результат диагностики ПИК

БЛОК 4

Сопоставление Целей, результатов Диагностики ПИК и будущих вызовов. Даем рекомендации

БЛОК 5

Разрабатываем план достижения целей:

- Стратегический анализ
- Стратегическое планирование
- Сценарии
- Разработка индивидуальных алгоритмов под выбранный сценарий

БЛОК 6

Внедрение выбранного сценария

БЛОК 7

Достижение финансовых целей

БЛОК 8

Закрепление результата

РЕЗУЛЬТАТ

- Увеличение прибыли от 30 до 300%



Гарантийное обслуживание
до 1 года

Программы по повышению ПИК быстро и легко помогут отладить бизнес-процессы и увеличить количество и качество выполняемых задач в единицу времени.

Твои сотрудники почувствуют ветер перемен. Разовьют навыки управления памятью и вниманием. Активируют самостоятельное мышление и способности к принятию эффективных решений. Улучшат и расширят свои управленческие качества и возможности. Осознают перспективы своего карьерного роста и нацелятся на долгосрочное сотрудничество с компанией. Начнут вносить предложения, поддерживающие и расширяющие инициативы собственника бизнеса.

Приятным бонусом будет: эмоциональное здоровье команды, высокая стрессоустойчивость коллектива, комфортная атмосфера на рабочих местах, внедрение высокоэффективных способов коммуникации в команде.

Процесс определения ПИКа бизнеса занимает от трех до семи дней. И в результате ты точно будешь знать, с кем имеешь дело, относится ли этот бизнес к разряду долгожителей, какой потенциал в нем скрыт, какое количество времени и усилий необходимо, чтобы этот потенциал раскрыть.

После получения ПИКа бизнеса более 50% инвесторов приобретают в нашей компании услугу по повышению или стабилизации ПИКа бизнеса. Здесь мы применяем программы по повышению ПИКа собственника бизнеса или CEO, по повышению ПИКа команды.

Длительность саппорта бизнеса по повышению ПИК - от трех месяцев до полугода. В некоторых случаях у нас заказывают сопровождение на год или более - мы готовы всегда быть рядом, помогая твоему бизнесу развиваться.



Персональный

Исходный

Код